



## Technical Sales Manager / AVOR

**Möchten Sie in einer Kaderfunktion Verantwortung tragen? Sie sind das Bindeglied zwischen Kunde und Produktion: Sie entwickeln Fertigungslösungen auf Lang- und Mehrspindel-drehautomaten und schmieden daraus ein Angebot. Sie betreuen Key Accounts und stellen sich in den Dienst des Kunden. Haben Sie Erfahrung in einer vergleichbaren Funktion oder wollen Sie den nächsten Karriereschritt wagen? Dann sind Sie die ideale Verstärkung für uns.**

Wir bieten Ihnen eine gründliche Einführung, fachtechnische Weiterbildung sowie fortschrittliche Arbeits- und Anstellungsbedingungen. Eine verantwortungsvolle Tätigkeit bei einem führendem Unternehmen der schweizerischen Drehteile-Industrie wartet auf Sie.

Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an  
Frau Erika Riesen  
[erika.riesen@laubscher.swiss](mailto:erika.riesen@laubscher.swiss)

### Ihre Aufgaben:

- Betreuen und ausbauen der bestehenden Kundenbeziehungen
- Bearbeitung der Anfragen und erstellen der Angebote
- Entwicklung des Fertigungsprozesses für die angefragten Kundenbauteile
- Bearbeiten der Aufträge
- Pflegen der Stammdaten der Artikel des zugeteilten Marktes

### Ihre Qualifikationen:

- Selbstständige und verantwortungsbewusste Persönlichkeit mit überzeugendem Auftritt
- Lehre als Poly-/Produktionsmechaniker EFZ oder höher
- Weiterbildung im Verkauf oder Bereitschaft diese zu absolvieren
- +5 Jahre Erfahrung in der Fertigung von Drehteilen auf Langdrehautomaten oder Mehrspindeldrehmaschinen
- D, F jede weitere Sprache von Vorteil
- Gute Kenntnisse MS-Office Anwendungen